



LCCOMUNIC

Como utilizar o Marketing Digital e Anúncios Patrocinados para aumentar as vendas e faturamento da sua empresa.

Se você tem um negócio e ainda não investe em marketing digital, está deixando dinheiro na mesa.

Se você tem esse material em mãos, faça bom proveito. (Poucos tem acesso a essas informações).

A NOSSA EMPRESA

Criada em 09/09/2004 a Lccomunic, é uma empresa especializada em design e programação para internet, hospedagem de sites e serviços de consultoria. Estamos ativos a mais de 20 anos.

Temos uma carteira de mais de 300 clientes ativos em todo Brasil. Iniciamos as nossas atividades no Rio Grande do Sul, a maioria dos nossos amados clientes estão lá.

Desde maio de 2022 estamos sediados em Florianópolis – SC, o vale do Silício de Santa Catarina, com suas Startups e Inovações Tecnológicas. Nos reinventamos nos últimos anos, abraçando o poder do Marketing Digital e do Tráfego Pago. O resultado disto são muitos cases no digital e parceiros em vários projetos.

Atualmente prestamos serviços de consultoria para infoprodutos de lançamento e perpétuo, além do foco em gestão de tráfego para negócios locais.

A nossa experiência e qualidade são reconhecidas através do nosso trabalho aliado a um forte envolvimento com nossos clientes e parceiros.



Lucas de Campos
CEO e Fundador



NOSSAS SOLUÇÕES

Ajudamos você a construir uma marca forte e reconhecida!
Veja só os serviços que oferecemos



Facebook & Instagram ADS

Os principais formatos de anúncios que podem ajudar a divulgar o seu negócio nas mídias sociais mais populares, Facebook e Instagram Ads.



Identidade Visual

Marca, logotipo, identidade visual, catálogo, portfólio, folder, apresentação, anúncio, peça publicitária, banners, embalagens, comunicação de PDV, papelaria, sinalização, fachadas, etc.



Gerenciamento De Redes Sociais

Planejamento, execução, aumento de audiência, engajamento, geração de conteúdo, publicidade, análise, monitoria e gerenciamento completo.



Consultoria de Marketing Digital

Análise, pesquisas, orientações e estratégias para obter melhores resultados com as redes sociais.



Desenvolvimento De Websites

A construção de um site é um processo criativo da página web do seu empreendimento.



Google Ads

Alcance muitas pessoas e impulse vendas. Com o Google Ads, é fácil mostrar para o mundo o que sua empresa tem de especial.

+300

Empresas já Anunciaram Conosco

02

Milhões Investidos em Anúncios

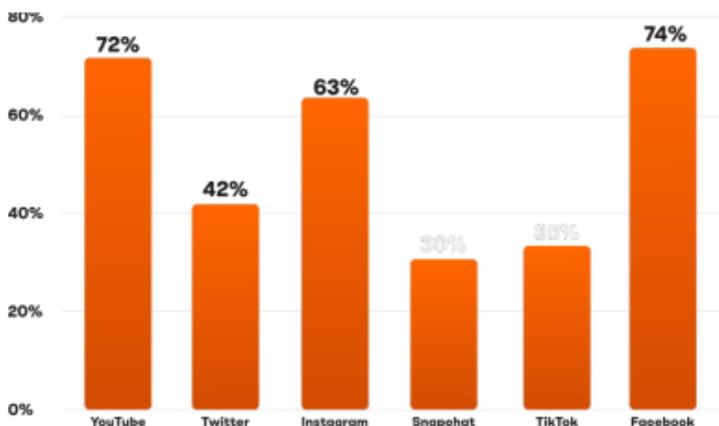
18

Milhões Faturados com Anúncio Patrocinados



O MAIOR ERRO DOS EMPRESÁRIOS

- ✗ Entende muito do seu negócio. (Gestão, vendas)
- ✗ Entende os processos de como funciona seu negócio.
- ✗ Não entende de marketing digital
- ✗ Acha que o “gasto” em marketing é custo e não investimento.
- ✗ Não adianta abrir um negócio e esperar as pessoas chegarem.
- ✗ Não precisa saber executar marketing, mas precisa entender para saber como cobrar depois.
- ✗ Contratar pessoas para fazerem posts no Instagram e achar que está fazendo Marketing Digital... postagens no Instagram não funcionam sem anúncios patrocinados.



EM TEMPO DE **PANDEMIA**

notícias

Com pandemia, comércio online mais que dobra e já chega a 21% das vendas

Outro número significativo é que metade das empresas não fazia nenhuma venda online antes da pandemia. Em julho do ano passado, essa fatia tinha recuado para 25,4% e em junho este ano estava em 23,2%.

ESTADÃO 

Digitalização forçada das empresas na pandemia acelera substituição de mão de obra

Processo que levou conversão quase instantânea da covid-19 deve crescer ao nível consumidor e dilatar trabalhos repetitivos e que exigem baixa qualificação

notícias

Na pandemia, seis em cada 10 empresas aceleram digitalização

Estudo da IBIW mostra que 51% dos executivos brasileiros têm a digitalização como prioridade de investimento nos próximos dois anos

Conforme matéria do portal de notícias do Estadão, a Pandemia acelerou a digitalização das empresas de 5 anos em 5 meses.

Empresários que investiram em Marketing Digital ou aumentaram suas vendas ou conseguiram sobreviver mesmo com adversidades de lockdown.



Em alguns anos vão existir dois tipos de empresas: As que fazem negócios pela internet e as que estão fora dos negócios

Bill Gates



AGÊNCIAS DE MARKETING



Na grande Maioria das vezes, agências tradicionais possuem excelentes designers, fazem POSTS lindos, mas o RESULTADO não vem, porque são limitados quanto a Estratégias e Anúncios patrocinados.

A forma de consumir conteúdo mudou e de fazer marketing também

- ✗ Estrutura robusta (Precisam de número alto de clientes);
- ✗ Entendem muito de conteúdo/Design /Social Media.
- ✗ Prometem MUITO, entregam POUCO.
- ✗ São Limitados (Estratégias e compra de mídia)
- ✗ Cobram muito caro e o investimento não traz retorno ao empresário.
- ✗ Não entendem de estratégias digitais.
- ✗ Não sabem fazer anúncios patrocinados.



POSICIONAMENTO NO INSTAGRAM



Foto de perfil

Dependendo qual for o seu negócio, ou você utiliza uma FOTO sua ou da sua empresa. Pessoas compram de pessoas e não de marcas/empresas.

Biografia

O que você faz, quantas vendas/atendimentos você tem e ou tempo de mercado. (Gerar credibilidade) + CTA (Chamada para ação).

Ex:



Ajudo empresas a venderem mais através da internet
Mesmo que sua empresa não tenha um site
+ de 3.000 anúncios criados

Tipos de conteúdo

Pare de criar POSTS FOTOSHOPADOS, as pessoas querem se relacionar com pessoas, com experiências.

Os perfis mais engajados do mundo possuem muito pouco design.

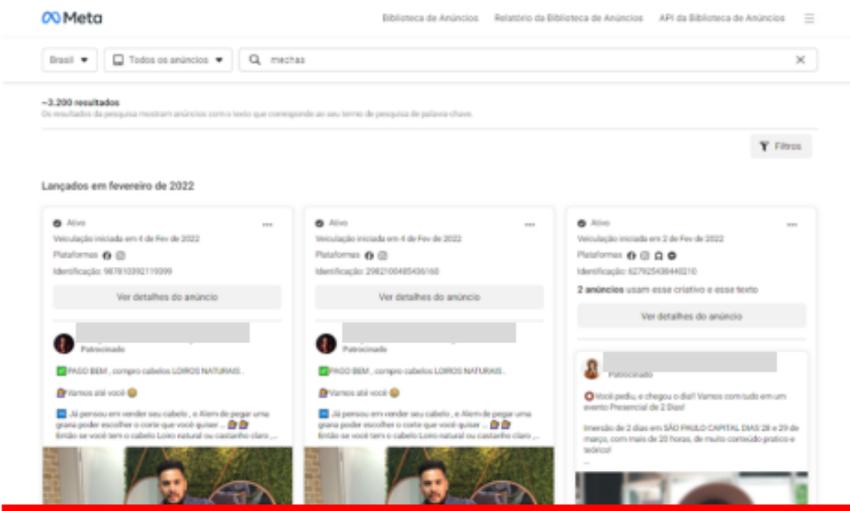
Estratégia de CONTEÚDO + distribuição é o que vai garantir seus resultados e aumento de vendas.



ANÚNCIOS DOS CONCORRENTES

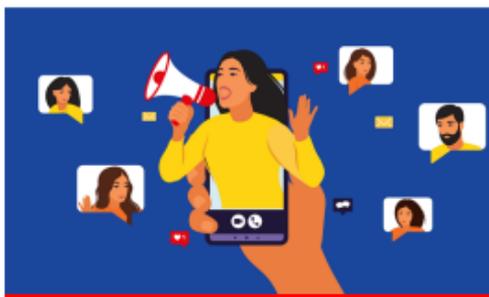
Você consegue ver todos os anúncios dos seus CONCORRENTES e até mesmo os serviços que as empresas estão anunciando no Brasil todo.

Acesse: <https://www.facebook.com/ads/library>



MARKETING DE INDICAÇÃO

REFERRAL MARKETING



Uma das maiores DIFICULDADES de um negócio é atrair novos clientes. Mas acabam esquecendo do maior ativo que tem, seus atuais clientes.

Por que não utilizar estratégias de REFERRAL MARKETING para vender mais e mais todos os meses.

Ofereça um BÔNUS diferenciado para seus clientes caso indiquem os serviços a outros amigos. Todo mundo gosta de GANHAR MIMOS E PRESENTES. Um cliente de INDICAÇÃO é muito poderoso, por exemplo.

Uma pessoa que nunca foi no teu espaço, não te conhece... mas se um amigo incomum indicar, ela vai pela indicação, porque confia... isso é muito poderoso. Exemplo: Salão de Beleza

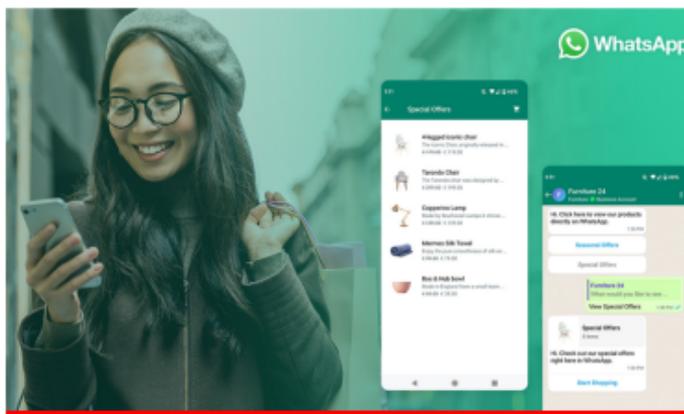
Indique uma Amiga para conhecer nosso Salão e presenteia ela com um corte + Escova.

OBS.: Você ganha um corte + Escova também...

O Salão não ganha nada financeiramente com a ação no primeiro momento... mais se a "Amiga" continuar frequentando o salão, ganha-se no LTV - Life Time Value. (Longo Prazo).



ATENDIMENTO POR WHATSAPP



Hoje é quase impossível uma pessoa não ter o Whatsapp em seu celular. Ele virou o queridinho de todo brasileiro.

Mas, para os empresários que souberem utilizar, vão ter muitos resultados.

Esqueça as PROPAGANDAS e Lista de transmissões. Você precisa HUMANIZAR o contato com seus clientes e principalmente, ser ágil.

Exemplo: Quando você vai em um restaurante, você gostaria de esperar 30 minutos para ser atendido? Eu acredito que não.

Seus clientes também não querem esperar, então quanto mais rápido for o atendimento, melhor.

Ah, mas eu estou atendendo, não consigo ficar o tempo todo na frente do celular... Tudo bem, por isso existe o Whatsapp Business e você consegue configurar uma mensagem de saudação.



ATENDIMENTO **POR WHATSAPP**

Oiii, aqui é a Camila, eu queria já agradecer você por entrar em contato conosco.

Se eu não te responder nos próximos 10 minutos, muito provavelmente estarei em atendimento...

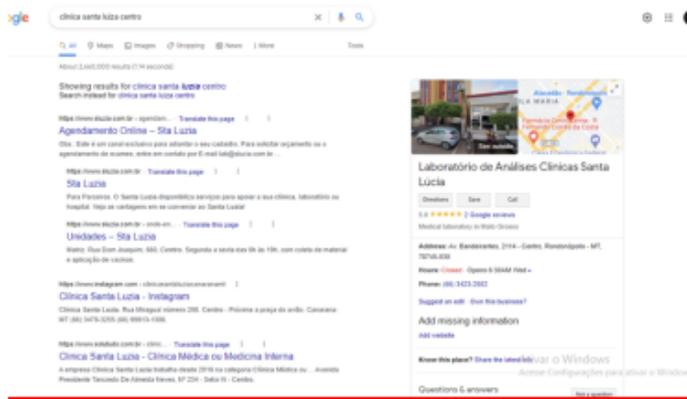
Mas, pra adiantar, pode me falar sobre como eu posso te ajudar?

Assim que eu pegar o celular vou te responder rapidamente. Muitoooo obrigadaaaa!!!!

Viu como é fácil? Atendimento hoje em dia é tudo.



POSICIONAMENTO GOOGLE MEU NEGÓCIO



O Google Meu Negócio é uma FERRAMENTA GRATUITA do google para empresas. OBRIGATÓRIA.

Com ela você consegue se posicionar na frente dos seus concorrentes e para os principais serviços que você comercializa. Infelizmente as pessoas não sabem como usar e acabam deixando de lado. Crie uma conta no Google Meu Negócio.

Para criar uma conta no Google Meu Negócio acesse: <https://www.google.com/intl/pt-br/business/sign-up/>

Essa é a melhor oportunidade para **DESCOBRIR** o que seus concorrentes estão fazendo e como você pode vender pelo menos 3x mais com marketing digital.

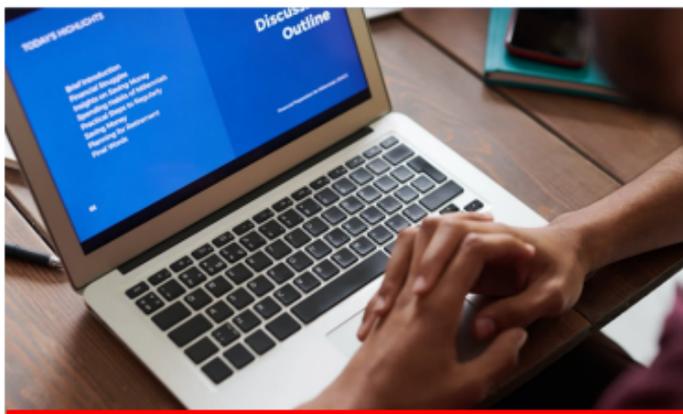
Quer ter uma conta no **GOOGLE MEU NEGÓCIO** 100% Otimizada e atrair 3x mais clientes?

Contrate o Serviço de Otimização de Google meu negócio. Oferta Especial - **APENAS** nesta apresentação. **De R\$500,00 por Apenas R\$197,00.**



Mande uma Mensagem em nosso
Whatsapp escrevendo [GOOGLE
MEU NEGÓCIO] (48) 99211-4432

CONSULTORIA MARKETING DIGITAL



Ufa, chegamos ao final desse material. Espero do fundo do coração que você pegue todo o conteúdo aqui e EXECUTE.

Para te ajudar ainda mais, (Se você quiser), nós separamos uma consultoria de 30 minutos totalmente grátis para você.

Nós vamos analisar o seu perfil, seu negócio e definir estratégias para aumentar as vendas o mais rápido possível.

Mas lembre-se, como as consultorias são personalizadas, temos apenas 7 VAGAS para esse mês, então se eu fosse você, entraria em contato com o Whatsapp abaixo e agendaria a sua reunião.

Ahh, ainda tenho uma surpresa pra você! Você Ganhou uma Consultoria Estratégica!!

**Agende sua Consultoria Gratuita
Preenchendo o formulário abaixo**

Abra no seu navegador:

lccomunic.com.br/CONSULTORIA-MKT

Te vejo na consultoria!!!

